

Referenzkunde



CAS **genesisWorld**

CRM und ERP für den Mittelstand





» Mit der Einführung von CAS genesisWorld und der automatisierten Angebotsübergabe aus unserem ERP-System konnten wir unseren Vertriebsprozess optimieren und profitieren von einem transparenten Vertriebscontrolling. Somit können wir uns nun noch effizienter auf unsere Kunden fokussieren. «

Jörg Krimilowski, Operations Manager – Production & Logistic Management



Branche

Baubranche

Ziele/Anforderungen

- Flexible, intuitive und anpassbare CRM-Lösung für maximale Usability
- Bündelung der Kontaktinformationen und Bewegungsdaten in einer zentralen Datenbank
- Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Darstellung von Projekten
- Effiziente Arbeitsweise zwischen Vertriebsinnen und –außendienst
- Mobiler Einsatz

Nutzen und Vorteile

- Schnelle Terminplanung – Überblick an jedem Arbeitsplatz auch mobil
- Alle relevanten Kunden- und Interaktionsdaten auf einen Blick in der digitalen Akte inkl. Konditionsvereinbarungen, Angebote und ERP Informationen
- Automatische Anlage von Verkaufschancen bei der Angebotserstellung in AS400
- Übersichtliches Leadmanagement und transparente Angebotsnachverfolgung vom Erstkontakt über Nachfassaktionen bis zum Angebot, Auftrag und After-Sales-Betreuung
- Zeitersparnis durch kurze Informationswege und Bündelung des Unternehmenswissen



Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium
- Module: Form & Database Designer, Report,
- Schnittstelle zu AS400 via Sellmore Integration Server

Kunde

- Lindab GmbH  
[www.lindab.com](http://www.lindab.com)
- Produktion von Stahlerzeugnissen und Systemprodukten für die Baubranche
- Internationaler Konzern in 32 Ländern vertreten
- 1956 gegründet
- Über 5.000 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 30.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



sellmore GmbH  
01099 Dresden  
+49 351 8967110  
[www.sellmore.de](http://www.sellmore.de)

