

Referenzkunde



AMAZONE



CAS [®] genesisWorld

XRM/CRM für den Mittelstand





» Die Anforderungen werden schnell und in einer hohen Qualität umgesetzt. Insbesondere bei abteilungsübergreifenden Kundenkontakten sparen wir dank der digitalen Informationswege Zeit, da alle Kontakt- und Interaktionsvorgänge auch unterwegs und in Echtzeit eingesehen und dokumentiert werden können. Für neue Entwicklungen steht uns mit sellmore immer ein erfahrener Partner zur Seite. «

Stefan Hagmann, Projektleitung, Marketing & Kommunikation



AMAZONE

Branche

Entwicklung und Produktion innovativer Landtechnik
Herstellung von Ackerbaugeräten

Ziele/Anforderungen

- Flexible, intuitive und anpassbare CRM-Lösung für maximale Usability
- Bündelung der Kontaktinformationen und Bewegungsdaten in einer zentralen Datenbank
- Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Darstellung von Projekten
- Mobiler Einsatz
- Besuchsberichte und Verkaufschancen einfach und schnell erstellen

Nutzen und Vorteile

- Zeitersparnis durch nahtlose Digitalisierung aller relevanten Kontakt- und Interaktionsinformationen
- Zentraler Datenzugriff auch mobil ermöglicht kurze Informationswege, schnelle Terminplanung und leichte Pflege der Adress- und Kontaktdaten
- Schnelle Angebotserstellung mit allen Konditionsvereinbarungen auf einen Blick
- Transparente Angebotsnachverfolgung und ein übersichtliches Leadmanagement dank automatisierter Prozesse und übersichtlicher Darstellung in individuellen Cockpits
- Zusammenspiel zwischen ERP und CRM
- XRM: Abbildung der Umsatz- und Maschinenhistorie

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Platinum
- Schnittstelle zu Sage b7 via Sellmore Integration Server (SIS)
- Anbindung an CleverReach

Kunde

- AMAZONEN-WERKE H. Dreyer GmbH & Co. KG
www.amazone.de
- Entwicklung und Produktion innovativer Landtechnik / Herstellung von Ackerbaugeräten
- Weltweit tätiges Familienunternehmen mit Vertriebsstandorten in Großbritannien, Frankreich, Kanada, Ukraine, Ungarn, China, Russland, Rumänien und Kasachstan
- 1883 gegründet
- Über 2.000 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 30.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung

SELL MORE



sellmore GmbH
01099 Dresden
+49 351 8967110
www.sellmore.de



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de