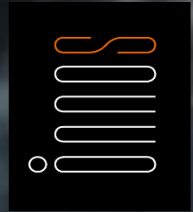


Referenzkunde

innos GmbH
Wegbereiter für Innovationen



» Begeisterung ist
der Anfang von allem. «

Innos GmbH

CAS  **genesisWorld**
CRM/XRM für den Mittelstand





» Innovation lohnt sich! Mit dem CRM CAS genesisWorld setzen wir dabei auf ein Tool, das zeitintensive Abläufe optimiert und für mehr Transparenz sowohl aus Kundensicht als auch für uns intern sorgt. «

André Kaufung, CEO

innos GmbH
Wegbereiter für Innovationen



Branche

Dienstleitung/Unternehmens- und Strategieberatung

Ziele/Anforderungen

- Lösung für internationales Partnermanagement: Unternehmensprozesse und Kundendaten transparent und zeitsparend verwalten
- Gesamtüberblick über Kundendaten und Kommunikation
- Mobiler Zugriff für unterwegs
- Ablösung der Access-Datenbank und Office Lösungen in der E-Mail- und Dokumentenverwaltung

Nutzen und Vorteile

- Effizienter Vertrieb, gezielte Kundenansprache und gesichertes Unternehmenswissen dank zentral vernetzter Ablage mit 360° Sicht auf Kontakt- und Interaktionsdaten
- Digital Workspace als zentrale Plattform: nahtlose, standortübergreifende Zusammenarbeit
- Konsistente Daten dank automatisierter Dublettenprüfung
- Weltweit mobil mit Web-Zugriff
- Fundierte Entscheidungsgrundlagen mit Hilfe von Reports/Auswertung der Kundenprofile und Aktivitäten
- Umsatz tagesaktuell im Blick dank Reporting über Rechnungen - Zeitersparnis bei der Erstellung und Versand von Rechnungen

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Platinum Suite
- CAS Hosting

Kunde

- Innos GmbH, www.innos.global
- Entwicklung von ganzheitlichen Konzepten zur langfristigen Strategieplanung und für zielorientiertes Innovationsmanagement
- Sitz: Berlin, Standorte: Göttingen, Hongkong, Washington D.C.

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtssystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort

Kontakt und Beratung



ACP IT Solutions GmbH
06120 Halle (Saale)
+49 345 233040
www.acp.de/crm

