







» In nur vier Monaten haben wir basierend auf unseren Anforderungen eine zentrale Kundenkontaktverwaltung aufgebaut und die spezifischen Service-Prozesse der unterschiedlichen Abteilungen sowie Unternehmensbereiche eingeführt. Seit der Einführung konnten wir weitere wichtige Prozessanpassungen und die notwendigen Datenbankerweiterungen weitestgehend selbstständig durchführen. «

Jan Reinoß, Projektleiter



Branche

Importeur von Arzneimitteln und Medizinprodukten

Ziele/Anforderungen

- Zentrale Kunden- und Lieferanten-Kontaktverwaltung mit Spezifizierung unterschiedlicher Kundentypen
- Darstellung der Kunden-Firmenstruktur und von Kennzahlen
- Zielgerichtete Kundenbetreuung
- Steuerung des Außendienstes
- Planung und Steuerung von Kampagnen

Nutzen und Vorteile

- Professionalität im Service der verschiedenen Abteilungen: schneller Zugriff auf umfassende Kundendaten und automatisierte Prozesse
- Stets aktuelle Stammdaten dank einfacher Pflege mit Dublettenprüfung, Abbildung von Hierachien und Klassifizierung unterschiedlicher Kundentypen
- Gezielte Kundenansprache mit differenzierten Selektionsmöglichkeiten und Nutzung von Kennzahlen
- Kunden immer im Blick dank übersichtliche Auswertungen der durchgeführten Telefonate und Aktivitäten
- Effiziente Steuerung der geplanten Termine und Telefonate
- Individuell erweiterbare Masken, Felder und Datenübergabe aus dem DataWareHouse

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium
- Module: Form & Database Designer, Marketing
 Pro, Report Client/Manager, Survey Client
- SMC Workflow for Survey
- SMC Schnittstelle zum DataWareHouse

Kunde

- EurimPharm Arzneimittel GmbH www.eurim.de
- Pionier des Arzneimittelimports in Deutschland
- Neubau des "EurimPark" im Jahr 2010 in dem Fachkräfte, Chemiker und Apotheker das vorrangige Ziel verfolgen: sichere Arzneimittel
- 1975 gegründet
- 500 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign[®] für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 20.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



SMC IT AG 86157 Augsburg +49 821 720 62-0 www.smc-it.de



www.cas-mittelstand.de